

Argumentations- und Diskussionsstraining



Die eigene Meinung vertreten und schlagfertig kontern

Ärgern Sie sich manchmal nach einer Diskussion, weil Sie Ihre Meinung nicht ausreichend vertreten haben oder Ihre Gesprächspartner nicht von Ihrem Vorhaben überzeugen konnten? Fällt Ihnen das schlagende Argument häufig erst im Nachhinein ein?

In diesem Seminar verfeinern Sie Ihre rhetorischen Fähigkeiten und steigern Ihr Argumentationsgeschick. Sie

lernen, zwischen sachlichen und persönlichen Angriffen zu unterscheiden und souverän mit jeder Situation umzugehen. Sie erfahren, wie Sie die erlernten Techniken in Ihren Arbeitsalltag übertragen können. Sie trainieren, Einfühlungsvermögen, Durchsetzungskraft und sachliche Argumente richtig zu dosieren, um zukünftig schwierige Gesprächssituationen noch besser zu bewältigen.

IHR NUTZEN

Lösungsorientierte Kommunikation mit einer verbesserten Argumentation

- Sie erkennen Ihre Stärken und beheben systematisch Ihre Schwächen.
- Durch lösungsorientierte Kommunikation verschaffen Sie sich für Ihren Standpunkt Gehör.
- Mit einer verbesserten Argumentation nehmen Sie auf Entscheidungen gestärkt und konstruktiv Einfluss.

INHALT

Beziehungen aufbauen und erfolgreich argumentieren

- Zielgerichtete und überzeugende Argumentation
- Strategien und Phasen des Gesprächs aufeinander abstimmen
- Richtig zuhören, fragen und formulieren
- Die Körpersprache der anderen erkennen und die eigene wirkungsvoll einsetzen
- Argumentationsfiguren effektiv nutzen
- Wie Sie Kontakt zum Gesprächspartner herstellen und eine Beziehung aufbauen
- Debatten umgehen, Entscheidungen voranbringen
- Kommunikationslängen erkennen und beheben
- Kommunikation als Machtspiel: was es zu vermeiden gilt
- Auf Angriffe souverän reagieren und Eskalationen vermeiden






METHODE

Trainer-Input, Partner- und Einzelarbeit, Training dialektischer Techniken, videogestützte Analyse von Teilnehmerübungen sowie Diskussion von Erfahrungen aus Ihrer Praxis.

ZIELGRUPPE

Fach- und Führungskräfte, die erfolgreicher argumentieren wollen.

FAKTEN

 Dauer	3 Tage	 Beginn	1. Tag 09:00
 Teilnehmer	max. 10	 Ende	3. Tag 17:00
 Preis	1790,- € (2130,10 € inkl. MwSt.)		

Argumentations- und Diskussionstraining



Die eigene Meinung vertreten und schlagfertig kontern

ALLE TERMINE

04.11.2020 - 06.11.2020 Holiday Inn München-Unterhaching
München - Unterhaching
Andrea Hoberg
1790,- € (2130,10 € inkl. MwSt.)

18.01.2021 - 20.01.2021 ABACUS Tierpark Hotel
Berlin
Andrea Hoberg
1790,- € (2130,10 € inkl. MwSt.)

17.03.2021 - 19.03.2021 Park Inn by Radisson Köln City-West
Köln
Andrea Hoberg
1790,- € (2130,10 € inkl. MwSt.)

05.05.2021 - 07.05.2021 Hotel Der Blaue Reiter GmbH & Co. KG
Karlsruhe
Andrea Hoberg

1790,- € (2130,10 € inkl. MwSt.)

21.07.2021 - 23.07.2021 Dorint An der Kongresshalle Augsburg
Augsburg
Andrea Hoberg
1790,- € (2130,10 € inkl. MwSt.)

13.09.2021 - 15.09.2021 Best Western Plus Hotel Böttcherhof
Hamburg
Andrea Hoberg
1790,- € (2130,10 € inkl. MwSt.)

22.11.2021 - 24.11.2021 ACHAT Plaza Frankfurt/Offenbach
Frankfurt-Offenbach
Andrea Hoberg
1790,- € (2130,10 € inkl. MwSt.)
