

Elevator Pitch - in Sekunden überzeugen



Erfolgreich präsentieren und schlagfertig reagieren

Wie Sie das Unternehmen, Produkte oder Dienstleistungen und sich selbst positiv präsentieren, und dies in Sekunden – das erlernen und üben Sie in diesem praxis-orientierten Seminar.

Sie wissen, wie Sie selbstsicher und auf den Punkt kommunizieren, haben moderne Ansätze gekonnter Gesprächsführung erlernt und ein konkretes Verständnis

von konstruktiver Schlagfertigkeit in der Präsentation (Fragerunde) oder in Diskussionsrunden. Sie wissen in Situationen, in denen Sie normalerweise verstummen, positiv und clever zu reagieren. Dank „Erste-Hilfe-Maßnahmen“, um Zeit zu gewinnen, gelangen Sie auch in „Ad-hoc“-Situationen zum Präsentationserfolg.

IHR NUTZEN

Auf den Punkt präsentieren und konstruktiv kontern

- Sie erhalten Sicherheit im Umgang mit „Ad-hoc“-Gesprächssituationen.
- Sie präsentieren auf den Punkt, sodass der Zuhörer Sie sofort versteht.
- Sie kennen Erste-Hilfe-Maßnahmen für die „Kurzpräsentation im Aufzug“ („Elevator Pitch“).
- Sie können auf Provokationen spontan konstruktiv kontern.

INHALT

Präsentationstraining: Kurzpräsentation mit schlagfertiger Reaktion

- Der Elevator Pitch: eine Botschaft haben und eine klare Gesprächsstruktur verfolgen
- Körpersprache: Gestik, Mimik, Haltung und Tonfall wirkungsvoll einsetzen
- Angemessenheit beachten – wie man personen-, sach- und zeitgerecht kommuniziert
- Gesprächsführung „Wer fragt, der führt“ oder doch nicht?
- Souveräner Umgang mit Provokationen, ohne in die Rechtfertigungsfalle zu geraten
- Auf Verständnis basierende Reaktionsmöglichkeiten
- Erste-Hilfe-Maßnahmen, um Zeit zu gewinnen






METHODE

Intensives praxisorientiertes Seminar mit unangenehmen Fragen und sachlichen Provokationen. Teilnehmerorientierte Durchführung mit qualifizierendem Feedback. Trainer-Input, Sprechübungen und Transferhilfen für eine erfolgreiche Umsetzung. Individuelles, personenbezogenes Gruppen- und Trainer-Feedback bietet Ihnen im Laufe des Vortrages die Möglichkeit, den persönlichen Status quo „kommunikative Fähigkeiten“ sowie Verbesserungspotenziale (Tops und Flops) zu reflektieren.

ZIELGRUPPE

Fach- und Führungskräfte aller Altersgruppen, die sich damit auseinandersetzen wollen, wie sie sich, das Unternehmen und Produkte oder Dienstleistungen Erfolg versprechend präsentieren und schlagfertig reagieren.

FAKTEN

 Dauer	2 Tage	 Beginn	1. Tag 09:00
 Teilnehmer	max. 12	 Ende	2. Tag 17:00
 Preis	1540,- € (1832,60 € inkl. MwSt.)		

PE244 [🔗](#)

Elevator Pitch - in Sekunden überzeugen



Erfolgreich präsentieren und schlagfertig reagieren

ALLE TERMINE

09.03.2021 - 10.03.2021 Maritim Hotel Düsseldorf

Düsseldorf
Ilona Harun

1540,- € (1832,60 € inkl. MwSt.)

23.09.2021 - 24.09.2021 ecos office center Hamburg

Hamburg
Ilona Harun

1540,- € (1832,60 € inkl. MwSt.)

10.06.2021 - 11.06.2021 Mercure Hotel München Neuperlach Süd

München
Ilona Harun

1540,- € (1832,60 € inkl. MwSt.)

02.12.2021 - 03.12.2021 Novotel Berlin Am Tiergarten

Berlin
Ilona Harun

1540,- € (1832,60 € inkl. MwSt.)
