

# Argumentationsstark im Business



## Souverän in schwierigen Situationen

Haben Sie immer die richtigen Argumente und schlagfertige Konter parat? Vertreten Sie Ihre Position immer professionell – auch bei statushöheren und dominanten Führungskräften? Entwickeln Sie jetzt Ihre Argumentationsfähigkeit und Ihre Überzeugungsmethoden effektiv weiter. In diesem intensiven Blended-Learning-Format trainieren Sie Ihr rhetorisches Know-how in der Seminargruppe u.a. mit videogestütztem Feedback, aktivierenden Lernvideos und einem prozessbegleitenden

Hörbuch nach dem Bestseller „**Argumentieren unter Stress**“ von Dr. Albert Thiele. So werden Sie die richtigen Argumente zur richtigen Zeit verfügbar haben, Stresssituationen lösungsorientiert meistern und in Meetings und Präsentationen argumentationsstark und souverän wahrgenommen werden. Ein integriertes Transfer-Coaching ermöglicht Ihnen im Anschluss an das Seminar, Ihren individuellen Anwendungsfall mit dem Trainer zu reflektieren.

## IHR NUTZEN

### Bringen Sie Ihre Argumente auf den Punkt

- Sie bringen Ihre Argumente effektiv auf den Punkt und vertreten Ihre Position nachvollziehbar, anschaulich und überzeugend.
- Sie gehen mit Gegenargumenten und kritischen Einwänden gekonnt um.
- Sie erarbeiten für Ihre Auftritte starke Argumentationsstrategien – auch für Diskussionen mit statushöheren oder dominanten Gesprächspartnern.
- Durch professionelles Feedback und Videoanalyse festigen Sie Ihre rhetorischen und dialektischen Stärken.

## VIDEO-TRAINING

### Situationsbezogene Lernvideos zur Wiederholung und zum Üben

In dem Videotraining (insgesamt 90 Min.) wiederholen Sie in insgesamt 10 Einzelmodulen die Themen aus Ihrem Präsenzseminar. So können Sie in Ihrem Tempo und nach Ihrem situativen Bedarf trainieren, wie Sie in schwierigen, stressigen oder kontroversen Situationen selbstsicher Ihre eigene Meinung vertreten und die Gegenseite überzeugen. Sie finden weitere Tipps für eine perfekte Vorbereitung, den souveränen Auftritt oder um bei Fangfragen elegant zu kontern.

## INHALT

### Erfolgsfaktoren für erfolgreiches Argumentieren

- Zielwirksam und auf den Punkt argumentieren in fünf Schritten
- Vier Argumentationstypen, um Zuhörer zu überzeugen: Nutzen, Zahlen, Daten, Fakten
- Vorbereitete Argumentationsmodule zu Schlüsselthemen
- Mit einer bildhaften, verständlichen und gewinnenden Sprache überzeugen
- Authentisch auftreten: Botschaften gekonnt personalisieren und verstärken
- Mit Gegenargumenten, kritischen Fragen und Einwänden zielwirksam umgehen
- Die wichtigsten Schutzprogramme gegen unfaire und manipulative Taktiken
- Reframing: wie Sie verbale Angreifer auf Distanz halten und gelassen bleiben
- Argumentations-Aikido: emotionale Auseinandersetzungen deeskalieren
- Dos and Don'ts für Diskussionen mit Führungs- und Fachkräften anderer Hierarchieebenen

## INTEGRIERTES TRANSFER-COACHING

### Individuell unterstützter Transfer in die Praxis

Integraler Bestandteil dieses Seminars ist ein individuelles Transfer-Coaching. Das heißt, jeder Teilnehmer kann ein Einzelcoaching beim Trainer des Seminars in Anspruch nehmen – vorzugsweise via Telefon oder ein Online-Tool (siehe dazu auch die AGB). Für einen optimalen Lern- und Entwicklungseffekt empfehlen wir dieses Coaching in einem Zeitraum von ca. 4 Wochen bis spätestens 6 Monate nach dem Seminar zu nutzen. So können Sie zeitnah, intensiv und nachhaltig Ihre individuellen Lernziele realisieren. Die Organisation der jeweiligen Termine liegt in der Verantwortung von Teilnehmer und Trainer.

## HÖRBUCH

### Der Bestseller als Hörbuch

Mithilfe des praktischen Hörbuchs können Sie an jedem beliebigen Ort die Techniken, Tricks und Tipps für Ihre professionelle Rhetorik auch unter widrigen Bedingungen nachhören: im Auto, in der Bahn oder zwischen Ihren Meetings für eine punktgenaue Vorbereitung. Der Bestseller „**Argumentieren unter Stress**“ sensibilisiert für subtile Machtspiele einschließlich sogenannter „Dirty Tricks“. Sie erfahren, wie man offene und verdeckte unsachliche Spielarten früh erkennt, geschickt abwehrt und dennoch den Dialog aufrechterhält.

## METHODE

Online-Bedarfsanalyse im Vorfeld, Kurzpräsentationen und Erfahrungsaustausch, Videoanalyse und Feedback, Simulation praxisnaher Situationen, Lernpartnerschaften, Lernvideos und Hörbuch für das Training nach dem Seminar.

## ZIELGRUPPE

Fach- und Führungskräfte.

## FAKTEN

🕒 Dauer	<b>2 Tage</b>	📅 Beginn	<b>1. Tag 09:00</b>
👤 Teilnehmer	<b>max. 10</b>	📅 Ende	<b>2. Tag 17:00</b>
💰 Preis	<b>1580,- € (1880,20 € inkl. MwSt.)</b>		

PE415 [🔗](#)

## Argumentationsstark im Business

Souverän in schwierigen Situationen



### ALLE TERMINE

**14.09.2020 - 15.09.2020** Schindlerhof  
Nürnberg-Boxdorf  
Albert Thiele  
1580,- € (1880,20 € inkl. MwSt.)

---

**12.11.2020 - 13.11.2020** Steigenberger Hotel Dortmund  
Dortmund  
Albert Thiele  
1580,- € (1880,20 € inkl. MwSt.)

---